

Newsletter  
Ianuarie 2018

# Suport non-stop pentru afacerea ta!

Începând cu anul 2015, Agenția pentru Dezvoltare Regională Nord-Est este punct local de contact în cadrul Rețelei Enterprise Europe.

Această rețea europeană este o inițiativă a Comisiei Europene și a fost lansată în anul 2008, oferind sprijin către întreprinderile, organizațiile de afaceri și profesionale, agențiile de dezvoltare, institutele de cercetare, parcurile tehnologice, clusterelor și universitățile dornice să beneficieze de avantajele pieței unice europene pentru dezvoltarea propriei afaceri, prin inovare și internaționalizare.

Aria de acoperire include peste 60 de țări (28 state membre ale Uniunii Europene, țări candidate, țări membre ale Spațiului Economic European, inclusiv Brazilia, Rusia, India, China și Africa de Sud), iar serviciile sunt oferite prin intermediul a peste 600 centre gazdă.

Serviciile oferite de ADR Nord-Est sunt orientate către IMM-urile orientate către creștere, dornice să inoveze și să acceseze noi piețe.

În acest sens, vă invităm să consultați câteva oportunități de colaborare care au fost selectate din baza de date centralizată a Rețelei care include peste 10.000 de propuneri de colaborare.

## 1. O companie finlandeză de consultanță software caută partener furnizor de servicii software în Polonia, Portugalia și România

Ref: BOFl20171229001

Descriere	<p>O companie finlandeză de consultanță în domeniul software caută un partener de servicii care ar putea acționa ca centru de scalare a serviciilor software în Polonia, Portugalia și România, pregătit pentru a lucra cu operațiunile globale ale clienților săi.</p> <p>Cu sediul în Helsinki, Finlanda, compania finlandeză și-a început activitatea în anul 2004. Compania proiectează și implementează servicii digitale care combină internetul (IoT) și cele mai noi tehnologii.</p> <p>Compania are peste 80 de profesioniști cu înaltă calificare, de la experiența utilizatorilor (UX), interfața cu utilizatorul (UI) și designeri grafici, dezvoltatori de dispozitive mobile și web la specialiști în domeniul integrării și datelor. Împreună cu clienții săi, dezvoltă o mare varietate de proiecte cu companii din diferite sectoare, cum ar fi logistica, construcția, aviația, telecomunicațiile și mass-media.</p> <p>Datorită importanței din ce în ce mai mari a internetului (IoT) în serviciile digitale, compania finlandeză are o experiență solidă în dezvoltarea serviciilor pentru internet și de mentenanță industrială. În plus, compania a creat servicii digitale premiate dedicate întreprinderilor de consum, de ex. editori, operatori de telecomunicații și bănci.</p> <p>Obiectivul companiei finlandeze este de a crea servicii care să sporească afacerile clienților săi, oferind soluții adaptate nevoilor și obiectivelor clienților. Dezvoltarea serviciilor companiei este realizată în strânsă colaborare cu fiecare client.</p> <p>Compania finlandeză de consultanță caută un partener de servicii software care ar putea acționa ca și centru de scalare a serviciilor software în Europa și care să lucreze cu operațiunile globale ale clienților săi.</p> <p>Compania este interesată de un partener care ar putea oferi echipei de profesioniști din domeniul software-ului o experiență variată. Profesioniștii ar trebui să poată lucra ca parte a echipei (lor) de dezvoltare și operațiuni (DevOps), ajutându-i să furnizeze clienților servicii de dezvoltare și întreținere software dedicate 24/7. Compania caută un partener cu sediul situat convenabil, cu acces ușor de la clienții lor din Europa de Vest și din Europa de Sud.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania finlandeză caută parteneriate pe termen lung pe baza următoarelor tipuri de acorduri:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Acord de servicii: un acord între compania finlandeză și partenerul local, în cazul în care unul este de acord să furnizeze un serviciu specific celuilalt. Compania finlandeză oferă servicii de consultanță software și caută un partener pentru a realiza un anumit serviciu local pe piețele lor.</li></ul>

	<p>- Subcontractare: compania finlandeză se oferă să devină subcontractant și caută parteneri pentru care ar putea atribui o parte dintr-un anumit contract.</p> <p>Compania lucrează cu tehnologii cloud, tehnologii front-end, tehnologii back-end, tehnologii de integrare continuă, tehnologii de livrare continuă și tehnologii de monitorizare și diagnoză. Compania finlandeză cere ca partenerii potențiali să aibă experiență și cunoștințe tehnice despre aceste tehnologii.</p>
Valabilitate	1/2/2019 12:00:00 AM

## 2. Comerciant en-gros italian de ulei de măsline extra virgin exclusiv calabrian caută parteneri comerciali și de distribuție

Ref: BOIT20161219002

Descriere	<p>Compania italiană operează ca și comerciant en-gros de ulei de măsline extra virgin convențional și organic, produs în sudul Italiei.</p> <p>Compania caută angroșiști de încredere, agenți și distribuitori în toate țările europene. Sunt solicitate acorduri comerciale sau servicii de distribuție.</p> <p>Ofertantul este o companie italiană, situată în Calabria (sudul Italiei), care operează ca distribuitor de ulei de măsline extra virgin produs exclusiv de o rețea de producători locali.</p> <p>De peste 30 de ani, compania a vândut ulei produs din măslini din Golful Squillace, într-un teritoriu care este membru al Asociației Naționale "Orașul uleiului" și unde uleiul reprezintă produsul tipic prin excelență.</p> <p>Datorită poziționării sale geografice, uleiul oferit se caracterizează printr-o înaltă calitate și o aciditate scăzută.</p> <p>Compania este capabilă să ofere ulei de măsline organic convențional și certificat, în cantități mari.</p> <p>Este certificată cu sistemul HACCP (Analiza riscului și punctul de control critic).</p> <p>Compania caută distribuitori și este disponibil să ia în considerare diferite tipuri de acorduri de distribuție.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania caută noi parteneri care sunt capabili să promoveze și să distribuie produse de înaltă calitate.</p> <p>Partenerii potențiali ar putea fi angroșiști, agenți și distribuitori de încredere, preferabili cu experiență și / sau contacte în sectorul ho.re.ca.</p> <p>Este avut în vedere un contract de servicii comerciale sau de distribuție.</p>
Valabilitate	12/29/2018 12:00:00 AM

### 3. Un producător israelian al unei serii inovatoare de produse pentru îngrijirea profesională a pielii caută parteneri prin acord de distribuție

Ref: BOIL20171205002

Descriere	<p>Un producător israelian în domeniul produselor cosmetice profesionale de îngrijire a pielii a dezvoltat un pachet inovator de produse pentru utilizare în industria cosmetică. Avantajele acestor produse față de cele existente pe piață includ eficiența ridicată a tratamentului pielii, fără limitări ale concentrației substanței active și nici efecte secundare tipice, integrarea completă cu alte produse cosmetice / medicale etc.</p> <p>Compania israeliană este specializată în dezvoltarea și fabricarea unei game largi de produse profesionale de îngrijire a pielii. Ei au brevetat și oferă astăzi o linie de produse unică, inovatoare și eficientă pentru îngrijirea profesională a pielii. Linia de produse oferă soluții și prezintă rezultate impresionante în tratamentul unor boli specifice ale pielii. Linia de produse include formule terapeutice nou dezvoltate care permit utilizarea ingredientelor active în cea mai mare concentrație activă în cosmetică. Cu toate acestea, datorită celei mai noi dezvoltări, linia de produse previne iritarea tipică, arderea, înroșirea și disconfortul asociat cu concentrația ridicată a ingredientului activ și oferă soluții eficiente și rezultate impresionante pentru diferite probleme ale pielii. Folosirea componentelor compuse din ingrediente de cea mai bună calitate permite clientilor companiei să beneficieze de cele mai importante rezultate disponibile în domeniul îngrijirii pielii. În plus, linia de produse ajută la echilibrarea procesului care provoacă înfundarea porilor și formarea inflamațiilor, aliniază textura pielii, reduce semnificativ formarea punctelor negre, a albilor și a infecțiilor subcutanate. Linia de produse promovează întinerirea pielii și umiditatea naturală a pielii, reduce în mod semnificativ aspectul ridurilor și liniilor fine, dezvoltarea pigmentării, crește densitatea pielii și elasticitatea. Sse integrează cu orice alt produs cosmetic sau unguent medical. Produsele au certificare CE.</p> <p>Situată în Tel-Aviv, compania are o vastă experiență în marketingul liniei sale profesionale de produse de îngrijire a pielii pe piața israeliană, în peste 700 de clinici de îngrijire a pielii, utilizând produsele sale zilnic pentru clienți.</p> <p>Bazându-se pe mulți ani de experiență, compania a dezvoltat un know-how unic pe piața produselor cosmetice profesionale datorită unei strategii solide axate pe inovare, unei forțe profesionale de vânzări și unei echipe profesioniste de suport și instruire care oferă profesioniștilor în domeniul frumuseții o soluție completă pentru a se potrivi toate nevoile lor, indiferent dacă acestea sunt centre estetice, centre spa sau clinici de frumusețe. Compania este condusă de profesioniști specializați în produse de îngrijire a pielii.</p> <p>După ce a devenit un succes pe linia sa de produse pe piața israeliană, compania se extinde acum în străinătate pe piața europeană. Ei ar dori să găsească un distribuitor local (în Europa și în întreaga lume) cu canale de distribuție bine stabilite în sectorul cosmetic profesional - o piață de saloane de înfrumusețare, spa-uri de îngrijire a pielii,</p>
-----------	--

	profesioniști în îngrijirea pielii și cosmeticieni. Cooperarea este planificată să se încheie cu un acord privind serviciile de distribuție.
Specificații tehnice	<p>Partenerii pot fi din servicii de sănătate / frumusețe, de afaceri, comerț.</p> <p>Domeniul specific de expertiză al partenerului căutat:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- distribuitori (sau companii) cu experiență / cunoștințe și</li> <li>- canale directe către esteticieni, practici estetice, medi-spa, medici și profesioniști autorizați pentru îngrijirea pielii;</li> <li>- clienți existenți (în principal cosmeticieni) pe piața profesională a produselor cosmetice</li> </ul> <p>Sarcinile pe care partenerul căutat ar trebui să le întreprindă - conectarea cu potențialii distribuitori.</p>
Valabilitate	12/29/2018 12:00:00 AM

#### 4. Un exportator cipriot de carne de vită, carne de porc, carne de pui și de curcan înghețată caută furnizori pentru un acord de agenție comercială și de distribuție.

Ref: BRCY20171114001

Descriere	<p>O companie cipriotă a cărei activitate principală este exportul de produse alimentare (carne și pește) și alte mărfuri caută producători / furnizori / abatoare de carne de vită, porc, pui și curcan în Europa, pentru care poate oferi servicii de agenție comercială sau de distribuție pe alte piețe.</p> <p>Compania cipriotă, înființată în 2010, are o experiență îndelungată în prelucrarea și comercializarea cărnii. Compania este specializată în exportul de produse din carne congelată (cum ar fi carnea de porc, carne de vită, vițel, miel, capră), păsări de curte (cum ar fi pui, curcan, găină) și alte mărfuri (cum ar fi pește și legume).</p> <p>De la înființarea sa, compania cipriotă a cunoscut o creștere constantă a volumului și a cifrei de afaceri. Astăzi, este recunoscută ca un partener de încredere și flexibil pentru mulți clienți din diferite țări.</p> <p>Compania cipriotă lucrează direct cu aproximativ 130 de abatoare sau producători.</p> <p>De asemenea, exportă cu succes alimente congelate în:</p> <p>Africa de Vest: Coasta de Fildeș, Ghana, Togo, Benin, Guineea, Congo și Republica Democratică Congo, Senegal, Gabon</p> <p>Orientul Mijlociu: Armenia, Israel, Georgia, Rusia</p> <p>Asia de Sud-Est: Hong Kong, Vietnam</p> <p>Pentru a ușura sarcina clienților săi, compania este în măsură să furnizeze produse în containere, prin intermediul platformei sale logistice din Belgia. Situata în apropierea portului Anvers, aceasta poate transporta recipiente mixte (carne de porc, carne de vită, păsări de curte sau cartofi prăjiți).</p>
-----------	---

	<p>Chiar dacă riscul este redus la minimum, compania asigură întotdeauna containerele frigorifice din portul de plecare spre portul de sosire.</p> <p>Compania cipriotă este interesată de potențiali parteneri în cadrul acordurilor comerciale și de servicii de distribuție. Caută producători / furnizori / abatoare de carne de vită, porc, pui și curcan în Europa pentru a acționa ca agent și distribuitor pentru a-și reprezenta și vinde produsele în străinătate. Este interesată să promoveze produsele potențialului partener pe piața UE și dincolo de aceasta, și anume Africa de Vest și Asia, prin intermediul reprezentanților comerciali și comercianților cu ridicata calificați.</p>
Specificații tehnice	<p>Partenerul potențial ar trebui să fie un producător / furnizor sau un abator de carne de vită, carne de porc, pui și curcan și ar trebui să aibă o excelentă cunoaștere și experiență în domeniul său de activitate.</p> <p>De asemenea, ar trebui să furnizeze societății cipriote eșantioane reprezentative de carne și produse din pește în conformitate cu politica eșantionului predominant. Partenerul potențial ar trebui să fie o companie serioasă cu intenția unei cooperări pe termen lung și de încredere. Este preferată experiența potențialului partener în cooperarea transnațională.</p>
Valabilitate	12/29/2018 12:00:00 AM

## 5. Companie portugheză caută parteneri interesați de automatizarea industrială

Ref: BOPT20171107001

Descriere	<p>Firma portugheză specializată în automatizarea industrială, și anume furnizarea de soluții de automatizare la cheie și managementul producției, caută companii industriale, și anume constructori de mașini și echipamente industriale, care au nevoie de un partener în domeniul automatizării.</p> <p>Compania este dispusă să ofere asistență tehnică, sub forma unor acorduri de servicii comerciale cu asistență tehnică, outsourcing sau acord de servicii.</p> <p>Automatizarea industrială joacă un rol esențial în îmbunătățirea calității și creșterea productivității echipamentului. Automatizarea este în mod tipic caracterizată de controlul mașinilor care implică asamblarea componentelor componente pentru a construi produse care pot fi măsurate în unități. Aceste sisteme pot utiliza atât comenzi logice programabile (PLC), cât și sisteme de control distribuite (DCS) pentru a opera și controla motoarele, transportoarele, roboții, sistemele de inspecție și dispozitive similare care lucrează împreună pentru a îndeplini sarcini în procesul de fabricație. Automatizarea proceselor se referă de obicei la amestecarea și tratarea materiilor prime prin diverse mijloace care conduc la producerea unui flux continuu de produs. Aceste sisteme pot utiliza atât controlere logice programabile, cât și sisteme distribuite de comandă pentru a opera și controla pompele, supapele, ventilatoarele, alimentatoarele și alte dispozitive similare care lucrează împreună pentru a produce fluxul de produse.</p>
-----------	--



	<p>Compania portugheză, fondată în 2001, este specializată în automatizare industrială, și anume furnizarea de soluții de automatizare la cheie pentru fabricarea structurilor ceramice, managementul energiei și al producției.</p> <p>Compania portugheză oferă următoarele servicii principale:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Inginerie electrică: servicii de inginerie electrică necesare pentru proiectarea, dezvoltarea și punerea în funcțiune a proiectelor de automatizare, și anume pentru distribuția de energie electrică, centrale electrice sau panouri de comandă.</li> <li>- Dezvoltare de software: echipa de dezvoltare care participă la proiecte de la concepția inițială, punerea în funcțiune și instruirea la fața locului, permițând o implementare corectă a aplicației software (dezvoltare software pentru PLC - controler logic programabil, interfață HMI - Machine Machine și SCADA - control și achiziție de date) în funcție de cerințele specifice ale echipamentelor și de nevoile clienților.</li> <li>- Montarea panourilor electrice: producția și asamblarea panourilor de distribuție, de control și de putere</li> <li>- Instalarea și punerea în funcțiune a echipamentelor industriale: instalarea și punerea în funcțiune a instalațiilor electrice la locul clientului.</li> </ul> <p>Domenii de activitate:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ceramica și altele: soluții la cheie pentru industria ceramică, și anume dezvoltarea sistemelor de automatizare de la sosirea și prelucrarea materiilor prime până la paletizarea și expedierea produsului finit, precum și la cuptor și arzătoare, manipulare și deplasare , și uscătoare.</li> <li>- Infrastructura: soluții hardware și software pentru gestionarea infrastructurii, și anume proiectarea și instalarea de soluții de gestionare a clădirilor pentru spitale, aeroporturi și școli, pentru ca aceste infrastructuri să poată produce propria lor energie electrică și termică, precum și gestionarea tehnică și energia.</li> <li>- Tehnologie de scenă: soluții pentru controlul controlului etapelor și a echipamentelor multimedia, și anume sisteme care permit un control avansat al scârilor și al mașinilor care au un efect negativ asupra publicului, permițând o mare precizie și repetabilitate în poziționarea mașinilor (perdele, camere foto etc.) asigurând în același timp siguranța operațională și ușurința utilizării.</li> <li>- Automatizarea industrială în mai multe domenii, utilizând interfețele om-mașină ca o componentă cheie în multe aplicații, sisteme SCADA, drivere, controler de rețea.</li> </ul>
<p>Specificații tehnice</p>	<p>Compania portugheză caută companii exportatoare legate de sectorul industrial, și anume constructori de mașini și echipamente industriale, care au nevoie de un partener în domeniul automatizării.</p> <p>Compania este pregătită să furnizeze asistență tehnică, sub forma unor acorduri de servicii comerciale cu asistență tehnică, outsourcing sau acord de servicii.</p>



	<p>Compania portugheza are o experienta de aproape 20 de ani si o vasta experienta internationala, avand deja proiecte in SUA, Venezuela, Angola, Libia, Algeria, Maroc, Turcia, Kuweit, Qatar, Indonezia, China, Belgia și Olanda.</p> <p>Compania portugheză a stabilit parteneriate cu firme diverse din domeniul automatizării industriale, pentru a beneficia de tehnologiile cele mai fiabile și avansate, asigurând un sprijin local în orice țară în care operează.</p> <p>Compania se bazeaza pe competitivitatea sa, avand capacitatea de a inova, pentru a oferi o solutie personalizata pentru partenerii sai, controland toate fazele ciclului de viata al proiectului, inclusiv designul, constructia, instalarea si suportul post-vanzare.</p> <p>Începând cu anul 2004, compania are certificarea ISO 9001, asigurând calitatea și conformitatea cu standardele internaționale pe tot parcursul ciclului de viață al întregului proiect pe care îl dezvoltă.</p> <p>Compania este flexibilă, proiectele sunt adaptabile cerințelor specifice și sunt respectate termenele convenite.</p>
Valabilitate	12/26/2018 12:00:00 AM

## 6. O companie poloneză caută producători și furnizori din Europa care doresc să intre pe piața locală cu produsele lor în baza unui acord de agenție comercială

Ref: BRPL20170926002

Descriere	<p>O companie poloneză care acționează ca o agenție comercială oferă servicii companiilor străine interesate să intre pe piața poloneză cu produsele lor. Este capabila să sprijine antreprenorii din orice sector. Compania oferă cooperare în baza acordului de agenție comercială.</p> <p>O companie poloneză, care acționează ca agent comercial, este specializată în introducerea pe piața internă a tuturor tipurilor de produse in vederea vânzării acestora.</p> <p>În plus, oferă o gamă largă de servicii care vizează dezvoltarea vânzării și extinderea pieței prin intermediul proiectelor de marketing și de dezvoltare a produselor.</p> <p>Oferă servicii de intermediere a vânzării, servicii catre clienți și o gamă completă de servicii de dezvoltare a pieței și a produselor pe piața poloneză. Compania are o gamă largă de contacte cu angrosiștii, acces la platformele de e-commerce și este capabilă să ofere servicii de marketing, finanțe, transport și experți în legislație.</p> <p>Compania oferă asistență în crearea și implementarea de noi strategii de introducere a produselor pe piața poloneză, reprezentarea clientului, solicitarea clienților, gestionarea serviciilor clienților, pregătirea și desfășurarea negocierilor în numele clienților săi, servicii intermediare, organizarea de birouri locale și structuri de vânzări,</p>
-----------	---

	<p>crearea și implementarea strategiilor de marketing, susținerea logisticii, a proceselor vamale și de drept.</p> <p>Compania este dispusă să acționeze ca o agenție comercială pentru orice companie străină care este interesată să intre pe piața poloneză cu produsele sale.</p>
Specificații tehnice	Compania este interesată de cooperarea cu producătorii și distribuitorii străini care sunt interesați de vânzări active și dezvoltarea serviciilor de vânzări pentru propriile produse în Polonia. Este în căutarea unor antreprenori de încredere interesați să intre pe piața poloneză.
Valabilitate	12/21/2018 12:00:00 AM

## 7. Companie portugheză caută noi parteneri care oferă soluții distinctive de eficiență energetică pentru a stabili un acord de agenție comercială

Ref: BRPT20171102001

Descriere	<p>Compania portugheză are o experiență de nouă ani în domeniul proiectelor de mediu și energetice, care includ diagnosticul inițial, prezentarea soluțiilor și estimarea costurilor acestora, analiza viabilității economice, căutarea suportului de finanțare, servicii de instalare și implementare, urmărirea desfășurării activităților în funcție de nevoile clienților.</p> <p>Clienții existenți din întreaga țară sunt în principal din construcții civile, servicii publice, industria prelucrătoare.</p> <p>Pentru a-și extinde portofoliul, compania caută soluții tehnologice inovative, axate în special pe scăderea consumului de energie și prin urmare a emisiilor de carbon sau pe generarea de economii.</p> <p>Compania promovează soluții deosebit de neconvenționale. Prin urmare, este în căutarea unor soluții inovatoare de energie electrică, electronică și mecanică și soluții inovatoare și eficiente care să fie integrate în proiectele companiei în domeniile managementului energetic (clădiri, industrie și logistică), oferite în Portugalia în baza unui acord de agenție comercială.</p> <p>Experiența de nouă ani de pe piața, cu un record trecut dovedit și de succes, în dezvoltarea de noi proiecte (Project and Safety, Quality and Engineering Management) asigură servicii de calitate într-o zonă de activitate foarte recunoscută de companii și instituții private esențiale pentru viitorul omenirii și pentru minimizarea consecințelor negative inevitabile ale încălzirii globale. Pentru a menține calitatea serviciilor oferite, această companie caută componente inovatoare, cu performanțe distincte în ceea ce privește eficiența energetică, ceea ce duce la economii mai mari în comparație cu alte produse deja existente pe piață. Compania are o bună cunoaștere a pieței portugheze în diferite domenii, datorită experienței managerilor și partenerilor săi, care au lucrat pentru marile companii în ultimii 20 de ani.</p>
-----------	--

	Compania caută soluții inovatoare și perturbatoare în ceea ce privește energia și mediul, ceea ce duce la economii în consumul de energie.
Specificații tehnice	IMM-ul portughez cu o experiență de peste 9 ani în domeniul analizei tehnice, proiectării, serviciilor de consultanță pentru utilizatorii finali / investitori și punerea în aplicare a proiectelor de eficiență energetică caută noi produse inovatoare (echipamente de control și software, senzori și dispozitive de măsurare) oferind portofoliu. Compania caută entități private sau publice să stabilească un acord de agenție comercială.
Valabilitate	11/6/2018 12:00:00 AM

## 8. Comerciant francez de materiale PVC pentru acoperișuri și aranjamente în aer liber caută un producător

Ref: BRFR20171110001

Descriere	<p>O companie franceză, care comercializează materiale de finisaj pentru acoperișuri și utilizare în aer liber, caută un producător de panouri alveolare din PVC, plăci de fațadă din PVC, îmbinări ale fasciculelor, lambriuri, grile de ventilație și accesorii potrivite, conform unui acord de fabricație.</p> <p>Compania franceză este de fapt un comerciant de materiale de finisaj. Vinde placi laterale din PVC și placi de fascia pentru partea inferioară a acoperișurilor și a produselor de amenajare exterioară (placări PVC sau compozite, punte compozite, gard PVC sau altele).</p> <p>Aceste produse sunt dedicate proiectelor noi sau renovărilor. Acestea sunt vândute tâmplarilor și cumpărătorilor.</p> <p>În prezent, compania are un singur furnizor care nu are capacitatea de a-i furniza mai multe produse.</p> <p>Pentru a-și dezvolta vânzările, compania franceză caută un producător industrial pentru următoarele produse:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- panouri alveolare rigide și rezistente din PVC pentru partea inferioară a acoperișurilor</li> <li>- foarte densă, rigidă și rezistentă, cu un comportament de culoare bun pe placa de fibre celulare din PVC</li> <li>- îmbinări ale panourilor de fasie</li> <li>- lambriuri, colțuri exterioare și interioare pentru panouri de fascia</li> <li>- grile de ventilație rotunde și liniare</li> <li>- potrivirea accesoriilor în materialul injectat</li> </ul> <p>Compania va achiziționa de la 50 la 70 tone de piese din PVC / an (cantitatea poate fi evolutivă).</p>
-----------	---

Specificații tehnice	<p>Toate produsele trebuie fabricate în conformitate cu specificațiile companiei franceze și vopsite în masă.</p> <p>Compania caută un producător industrial cu o experiență valoroasă în extrudarea și injecția de piese din PVC.</p> <p>Experiența în fabricarea produselor detaliate mai sus este un avantaj.</p> <p>Partenerul trebuie să fie o companie serioasă și receptivă.</p>
Valabilitate	12/12/2018 12:00:00 AM

## 9. Companie lituaniană oferă contracte de agenție comercială sau de distribuție pentru producători și furnizori de vopsele și uși industriale

Ref: BRLT20171207001

Descriere	<p>O companie lituaniană cu o vechime de peste 15 ani, care activează ca intermediar comercial al produselor chimice pentru construcții și restaurări, dorește să-și extindă sortimentatia. Compania caută producători și / sau furnizori de vopsele pentru ferestre și uși. Compania oferă servicii de intermediere comercială în baza unui acord de agenție comercială sau acord de servicii de distribuție.</p> <p>Compania din Lituania este specializată în vânzarea de produse pentru protecția lemnului la exterior și interior, a sistemelor sale de finisare etc., începând cu anul 2002. Compania dorește să-și extindă sortimentatia și, prin urmare, caută producători sau furnizori care pot oferi vopsele industriale pentru ferestre și uși, în mod specific.</p> <p>Compania este orientată spre client și este un partener în diverse industrii din domeniul construcțiilor (restauratori, comercianți, arhitecți, designeri etc.). Oferă o gamă largă de servicii: consultanță profesională, demonstrații de produs, pigment și livrare.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania lituaniană oferă servicii de intermediere comercială pentru un producător sau furnizor de vopsele pentru industria de ferestre și uși.</p> <p>Cerința pentru un posibil partener:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nu trebuie să existe o cantitate minimă de comandă.</li> <li>• Termenul de livrare - maximum 14 zile.</li> <li>• Toate produsele trebuie să fie certificate, să aibă fișe tehnice.</li> </ul>
Valabilitate	12/18/2018 12:00:00 AM



La nivel macroregional, consorțiul ERBSN (Eastern Romanian Business Support Network) include 6 organizații partenere care oferă servicii suport organizațiilor localizate în 12 județe din Regiunile Nord-Est și Sud-Est.

Partenerii consorțiului ERBSN sunt:

- Camera de Comerț, Industrie, Navigație și Agricultură Constanța – Coordonator Consorțiu - [www.ccina.ro](http://www.ccina.ro)
- **Agenția pentru Dezvoltare Regională Nord-Est – [www.adrnordest.ro](http://www.adrnordest.ro)**
- Tehnopolis Iași – Parc Științific și Tehnologic - [www.tehnopol-is.ro](http://www.tehnopol-is.ro)
- Institutul de Proiectare și Automatizări IPA SA, Sucursala Galați - [www.ipa.ro](http://www.ipa.ro)
- Camera de Comerț și Industrie Bacău - [www.ccibc.ro](http://www.ccibc.ro)
- Camera de Comerț, Industrie și Agricultură Galați - [www.cciagl.ro](http://www.cciagl.ro)

Detalii suplimentare despre serviciile Centrului Enterprise Europe găzduit de ADR Nord-Est puteți găsi la adresa [www.adrnordest.ro](http://www.adrnordest.ro) (secțiunea EEN)

sau pot fi oferite la sediul agenției: Str. Lt. Drăghescu, nr. 9, Piatra Neamț

tel: 0233 218.071

fax: 0233 218.072

e-mail: [een@adrnordest.ro](mailto:een@adrnordest.ro)