



N°18/ 2016

ERBSN - e-Buletin

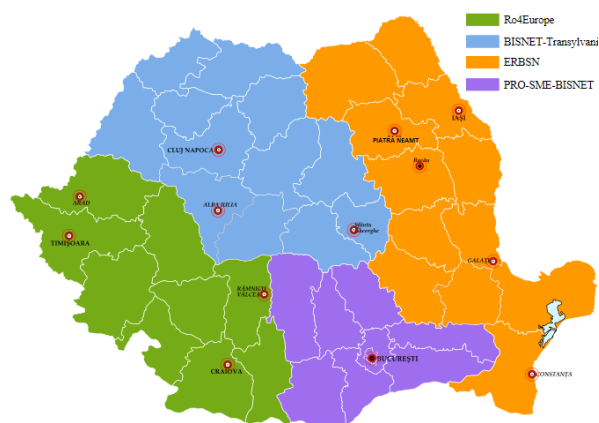
Centrul Enterprise Europe Network IPA SA Galati



Cuprins:

- Despre Enterprise Europe Network
- Informații Europene
- Calendar evenimente în rețeaua Enterprise Europe
- Oportunități de Afaceri și Inovare

Despre Enterprise Europe Network



Enterprise Europe Network este cea mai extinsă rețea de sprijin a întreprinderilor mici și mijlocii din Europa oferind:

- Acces spre noi piețe și internaționalizare
- Oportunități de cooperare în afaceri
- Servicii de informare și consultanță

Înființată în anul 2008 la inițiativa Comisiei Europene, **Enterprise Europe Network** s-a extins treptat dincolo de limitele Uniunii Europene acoperind cu organizații partener, teritorii din Asia, Africa sau Statele Unite.

Cifrele ne descriu cel mai bine:

- aproape 600 de organizații în peste 50 de țări
- peste 3000 de experți care au asistat peste 2 milioane de IMM-uri

Misiunea Centrelor **Enterprise Europe Network** este de a ajuta firmele locale să-și internaționalizeze afacerile prin facilitarea de contacte cu potențiali parteneri pentru a dezvolta împreună noi afaceri sau tehnologii, sau finanțatori pentru idei de afaceri, invenții, inovații.

Începând cu luna iunie 2015, IMM-urile din macro-regiunea 2 pot beneficia gratuit de servicii pentru îmbunătățirea capacității de management a inovării, prin intermediul rețelei Enterprise Europe Network.

Proiectul va fi implementat de urmatorii parteneri ai consorțiului Eastern Romanian Business Support Network, cu expertiza pe partea de inovare, fiecare fiind arondate următoarele județe:

1. IPA SA Sucursala Galati - Galati, Tulcea, Constanta, Buzau, Braila, Vrancea
2. TEHNOPOLIS Iasi - Iasi, Vaslui, Botosani
3. ADR Nord-Est - Neamt, Bacau, Suceava

Prin intermediul noului proiect ERBSN 4 H2020, se va dezvolta o rețea formată din 9 experți în inovare, membri ai celor 3 centre EEN, ce vor livra următoarele două tipuri de servicii prevăzute prin H2020:

I. "Key Account Management - Instrumentul pentru IMM-uri din programul Orizont 2020"

Acest serviciu se va livra IMM-urilor castigatoare în cadrul H2020.

Acesta vizează sprijinirea IMM-urilor prin servicii specializate și recomandarea de coach (specialiști recunoscuți în UE), care să asigure o exploatare de succes a resurselor proiectelor inovatoare pe care le implementează în fazele 1 și 2.

II. "Servicii de îmbunătățire a capacității de management al inovării în cadrul IMM-urilor"

Aceste servicii se vor livra IMM-urilor cu potențial inovativ, și preocupări pentru realizarea de produse/servicii noi. Aceste servicii vor avea ca scop evaluarea managementului de inovare printr-o analiză specializată a componentelor inovării din cadrul organizației, și realizarea/implementarea unui plan de acțiuni pentru îmbunătățirea managementului de inovare.

Pentru implementarea acestui serviciu, se va utiliza unul dintre cele mai moderne instrumente din lume, dezvoltat de Imp3ove Academy, totul fiind gratuit.

Pentru mai multe informații contactați partenerii avizați pentru aceste servicii.

Detalii: www.enterprise-europe-erbsn.ro sau <http://een.ec.europa.eu/>

Informatii europene

Comisarul UE pentru comerț: Acordul comercial UE-SUA nu e mort, negocierile vor fi reluate cu următoarea administrație

Premierul regiunii belgiene Valonia, care a blocat zile la rând acordul comercial cu Canada, CETA, a declarat vineri că, în schimbul concesiilor făcute, Parteneriatul Transatlantic pentru Comerț și Investiții (TTIP) este "mort și îngropat". Malmstrom a spus că nu este de acord cu această afirmație și că vor continua eforturile cu noua administrație americană. "TTIP nu este mort, dar TTIP nu este încă un acord", a spus ea după o ceremonie organizată la Bruxelles, în cursul căreia Belgia a semnat o anexă la acordul CETA cu Canada.

„Bineînțeles că alegerile americane vor pune pauză negocierilor și le vom relua după aceea, cu noua administrație”, a adăugat Malmstrom. Comisarul a dat asigurări că lecțiile învățate din negocierile cu Ottawa vor ajuta la încheierea unui acord mai bun cu Statele Unite.

"O parte dintre experiențe, o parte dintre procedurile cu care am avut de-a face în cazul CETA vor fi reflectate și în activitatea noastră privind TTIP", a explicat ea.

Atât TTIP, cât și CETA, au fost primite cu proteste din partea sindicatelor și altor activiști care spun că piața europeană a muncii, precum și standardele de mediu și de sănătate publică vor avea de suferit în urma lor. Mai mult, cei care se opun acordurilor se tem că marile companii vor avea o influență prea mare în fața guvernelor alese democratic din Europa.

Washingtonul și Bruxelles-ul și-au propus inițial să semneze TTIP înainte să i se încheie mandatul lui Barack Obama, în ianuarie, însă acest lucru nu a fost posibil.

Unii politicieni europeni au cerut ca negocierile pentru TTIP să fie suspendate deocamdată și reluate după alegerile din SUA, însă sub un alt nume, cu obiective mai clare și cu o mai mare transparență.



Parlamentul European cere mai multe fonduri pentru locuri de muncă și tineri



Parlamentul European a cerut mai multe fonduri pentru a ajuta tinerii să își găsească un loc de muncă, pentru creștere economică și pentru a ajuta țările terțe să combată efectele crizei migrației.

Deputații au eliminat tăierile bugetare propuse de Consiliu în varianta de buget UE 2017 și se așteaptă ca fondurile suplimentare necesară să vină prin revizuirea bugetului UE pe termen lung, ce are loc la jumătatea perioadei de execuție.

Aceștia au fixat pentru 2017 suma de 160,7 miliarde de euro (cu 1,4 miliarde euro mai mult decât propunerea bugetară) pentru angajamente și 136,7 miliarde euro (cu 2,5 miliarde euro mai mult) pentru plăți.

"UE se confruntă cu un număr fără precedent de provocări diferite. Dacă vrem să le abordăm într-un mod serios, avem nevoie de un buget UE bine finanțat. Când am negociat Cadrul Financiar Multianual (MFF) pentru 2014-2020 în 2013 nu erau atâția refugiați în Europa în fiecare an. Acum numărul este peste un milion. Trebuie să recunoaștem că s-au schimbat circumstanțele. Avem nevoie de o revizuire substanțială a MFF și de un buget UE mai ambițios. Cadrul

prezent nu mai este de actualitate", a spus raportorul pentru secțiunea privind Comisia, Jens Geier (S&D, DE), potrivit unui comunicat al PE.

"Pe aceasta vom insista în negocierile viitoare cu Consiliul privind bugetul 2017. Șomajul în rândul tinerilor este încă foarte mare în Europa. Cerem o suplimentare cu 1,5 miliarde de euro a finanțării pentru Inițiativa pentru Tineri, care ar putea fi posibilă prin revizuirea MFF", a mai spus el.

"Parlamentul a decis să rețină 20% din remunerațiile foștilor comisari în rezervă până când Comisia va adopta un cod de conduită mai strict pentru a preveni conflictul de interese. Îi lovim pe comisari acolo unde doare mai mult, la portofel. Sunt perfect convins că păstrarea în rezervă a acestor bani va determina Comisia să ia măsuri, ținând cont de ultimele dezvăluiri și pentru a recâștiga încrederea cetățenilor din Uniunea Europeană", a spus raportorul pentru celelalte secțiuni, Indrek Tarand (Verzi/ALE, EE).

Rezoluția privind poziția Parlamentului asupra bugetului UE în 2017 a fost aprobată cu 446 de voturi la 184 și 60 de abțineri.

Tineri, creștere economică, locuri de muncă

Deputații au adăugat 1,5 miliarde de euro la sumele pentru angajamente pentru Inițiativa pentru Tineri, pentru a-i ajuta pe cei care caută un loc de muncă.

Ei au decis întoarcerea la bugetele inițiale pentru Connecting Europe Facility (CEF) care finanțează proiecte de infrastructură, și pentru Orizont 2020, programul care susține proiecte de cercetare. Ambele programe au suferit tăieri bugetare pentru a susține contribuția UE la Fondul European pentru Investiții Strategice (EFIS). Angajamentele bugetare corespunzătoare se ridică la 1,24 miliarde de euro peste varianta de buget propusă.

Aceste fonduri suplimentare ar urma să fie obținute prin revizuirea prezentă a bugetului UE pe termen lung, cadrul financiar multianual (MFF), spun deputații.

Criza migrației și refugiaților

Finanțarea acordului UE cu Turcia privind refugiații și a altor fonduri sau instrumente ad-hoc nu ar trebui să afecteze acțiunile externe existente ale Uniunii, inclusiv politica sa de dezvoltare, spun deputații. Ei "pun sub semnul întrebării" dacă finanțarea proiectelor în state terțe este suficientă, mai ales în vederea crizei actuale a migrației și refugiaților.

De aceea deputații au eliminat tăierile bugetare propuse de Consiliu în acest domeniu (capitolul 4 "Europa globală") și au revenit la nivelul 2016 pentru liniile bugetare ENI Mediterana și ajutor umanitar.

Agricultura

Deputații au crescut sumele pentru sectorul agricol cu 600 milioane de euro față de propunerea bugetară pentru a combate efectele crizei din sectorul lactate și efectele embargoului rus asupra sectorului de lapte.

Cultura

Parlamentul a întărit cheltuielile pentru cultură, comunicare și cetățenie prin creșterea fondurilor pentru sub-programul MEDIA, de exemplu, cu 10.882.000 de euro și a acțiunilor Multimedia cu 13 milioane de euro.

Fondurile proprii, cea mai importantă sursă de finanțare pentru începerea afacerii

Conform unui raport al Global Entrepreneurship Monitor, 98% dintre antreprenorii care au fondat companii în România le-au finanțat din economiile personale. Pe următoarele locuri provind sursele de finanțare se află împrumuturile la bănci, fondurile europene și finanțările nerambursabile oferite de statul român, contribuțiile din partea familiei și prietenilor.

Start-up-urile românești sunt puse pe picioare aproape în totalitate din fondurile proprii ale antreprenorilor. Raportul semnalează că mediul de afaceri din România a fost puternic afectat de criza financiară. Deși a scăzut costul mediului al începerii unui business, accesul la finanțare rămâne una dintre cele mai mari probleme ale antreprenorilor.

Dacă în 2006 suma medie necesară pentru un start-up era de 65.000 de dolari, în 2015 costul începerii unei afaceri a scăzut la 13.000 de dolari. După cum se observă, suma necesară pentru un start-up a scăzut de 5 ori după criza din 2008.

În raport se mai arată că formele tradiționale de finanțare sunt tot mai mult suplimentate de surse noi: creditare peer-to-peer, crowdfunding, micro-finanțare și cooperative comunitare.

Raportul Global Entrepreneurship Monitor 20152016 asupra Finanțării pentru Antreprenori a studiat modelele antreprenoriale de finanțare din întreaga lume.

Astfel, la nivel global, 95% dintre antreprenorii folosesc fonduri cu caracter personal atunci când încep o afacere. Israel și Spania, cu 79%, raportează cel mai mic procent de antreprenori care folosesc banii lor proprii ca sursă de finanțare.

De asemenea, la nivel mondial, femeile antreprenor raportează că au nevoie de mai puțini bani pentru a începe o afacere decât bărbații.

Revizuirea Regulamentului Organic: Comisia Europeană se axează pe substanță, nu pe viteză

Atunci când este vorba despre revizuirea Regulamentului Organic, Comisia Europeană este mai interesată de "substanță" decât de "viteză".

Din toamna anului 2013, Comisia Europeană a lucrat la o propunere pentru o nouă lege care să înlocuiască actualul Regulament Organic.

Există un proces continuu, cu un dialog care se desfășoară într-un ritm convenit de cele trei instituții ale UE, la începutul Președinției slovace, a declarat un purtător de cuvânt al UE.

Rugat să comenteze zvonurile conform cărora Comisia va retrage propunerea în cazul în care nu se ajunge la un acord până la sfârșitul anului, oficialul a subliniat că executivul UE este interesat mai mult de calitate decât de viteză.

"Se înregistrează progrese, iar Comisia continuă să joace un rol constructiv, în special în ceea ce privește contribuția la reducerea decalajelor dintre co-legislatori. Ne menținem angajamentul de a realiza un acord politic acceptabil, cât mai curând posibil, dar, așa cum s-a spus și înainte, accentul se pune pe fond mai mult decât pe viteză", a afirmat purtătorul de cuvânt.

O propunere inadecvată

Federația Internațională a Mișcărilor pentru Agricultură Organică (IFOAM UE) consideră că propunerea Comisiei, în forma sa actuală, este inadecvată și va duce la o scădere masivă a producției ecologice în toată Europa.

Deoarece regulamentul este extrem de complex și detaliat, IFOAM a declarat că este important ca textul final să îmbunătățească legea existentă și să se asigure că este aplicată în mod eficient.

"Soliditatea tehnică a textului va avea un impact profund asupra capacității autorităților naționale, și a modului în care certificarorii și operatori organici îl aplică în mod corect", au subliniat fermierii ecologici, adăugând că "oportunitățile de a utiliza noul regulament ca instrument pentru dezvoltarea continuă a organicului încă sunt ratate".

"În loc de discuții conturate pe pragurile și sistemul de control, am fi fost mulțumiți dacă am fi primit mai multă atenție, de exemplu, asupra noilor cerințe pentru a ajuta procesatorii ecologici să-și îmbunătățească performanțele de mediu", a spus IFOAM.

Suprafața cultivată organic, în creștere

Un sondaj Eurostat publicat luna trecută a arătat că suprafața consacrată agriculturii ecologice a crescut cu aproape două milioane de hectare începând cu anul 2010.

Cu mai mult de 11 milioane de hectare de zone certificate în conversie în 2015, agricultura ecologică a făcut cu 6,2% din totalul UE de suprafața agricolă utilizată.

Cea mai mare pondere a fost înregistrată în Austria (20%, sau 552k de hectare), urmată de Suedia (17%, sau 519k hectare) și Estonia (16%, sau 156k de hectare).

Background

La data de 24 martie 2014, Comisia Europeană a publicat propunerea legislativă pentru un nou regulament organic, însoțită de un raport de evaluare a impactului și a unui nou plan european de acțiune ecologică.

Acesta a fost rezultatul unui proces care a început în 2012, atunci când Comisia a decis să revizuiască cadrul legislativ și politic actual pentru agricultura ecologică.

Comisia a finalizat o evaluare a impactului în vara anului 2013, iar începând cu toamna anului 2013, a lucrat la o propunere pentru un nou regulament care să înlocuiască actualul Regulament Organic.

Calendar evenimente internaționale



Reteaua de centre **Enterprise Europe Network** organizeaza o mare varietate de manifestari care au ca scop principal sa ajute firmele sa-si identifice parteneri de afaceri sau parteneri pentru diverse proiecte de cercetare-inovare, dezvoltare de tehnologii sau realizare de transfer tehnologic trans-national.

Daca doriti sa va inscrieti la unul din evenimentele de mai jos sau daca doriti informatii suplimentare, va rugam sa contactati cel mai apropiat **Centrul Enterprise Europe Network** (<http://een.ec.europa.eu/about/branches/?Country=RO>).

Vezi calendarul complet: <http://een.ec.europa.eu/tools/services/EVE/Event/ListEvents>

Evenimente de brokeraj in Europa

Decembrie 2016 – Ianuarie 2017

December 2016

- 1 December 2016 [An outlook on Europe's Industry 4.0 future - The best projects H2020 FoF projects are coming to town](#)
Conference/Seminar/Information Day - Graz (Austria)
- 1 December 2016 [Bursa Metal 2016 Fair and Brokerage Event](#)
Brokerage Event - Bursa (Turkey)
- 2 December 2016 [Matchmaking event at LovEat 2016](#)
Brokerage Event - Venice (Italy)
- 2 December 2016 [B2B Cycling and Tourism at European Conference of Cycloport](#)
Brokerage Event - Ezcároz (Navarra) (Spain)
- 2 December 2016 [Brokerage Event during the International Conference on Alternative Fuels: Future and Challenges](#)
Brokerage Event - Kayseri (Turkey)
- 6 December 2016 [International brokerage event at Midest Paris](#)
Brokerage Event - Paris (France)
- 8 December 2016 [4th International Conference «Foreign Economic Activities as Factor for Efficient Development of Small and Medium Enterprises in the Russian Federation Regions»](#)
Brokerage Event - Omsk (Russia)
- 8 December 2016 [Science for business - Biowin Day](#)
Brokerage Event - Louvain La Neuve (Belgium)
- 14 December 2016 [The 24th International GAPSHOES international Footwear, Slipper, Saddlery and Footwear Industry Suppliers](#)
Brokerage Event - GAZIANTEP (Turkey)
- 14 December 2016 [Meet & Match event during AgriFood Tech trade fair and conference](#)
Brokerage Event - 's-Hertogenbosch (Netherlands)

January 2017

- 1 January 2017 [Decentralized Training - New Horizons in the Enterprise Europe Network Training](#)
Training - Izmir (Turkey)
- 3 January 2017 [B2B Matchmaking Event at CES 2017](#)
Brokerage Event - Las Vegas, NV (USA)
- 17 January 2017 [Crop productions B2B meetings at VIBE, Vegepolys International Business Event](#)
Brokerage Event - Angers (France)

- 18 January 2017 [Matchmaking and company mission Infratech Rotterdam](#)
Brokerage Event - Rotterdam (Netherlands)
- 25 January 2017 [Thinkup Culture! Brokerage Event 2017](#)
Brokerage Event - Palma de Mallorca (Spain)

Oportunitati de Afaceri si de Inovare

Selectie de **OFERTE / CERERI de CAUTARE PARTENERI** in domeniul afacerilor sau inovarii / tehnologiilor inovatoare / profililor de cercetare din baza de date **POD** (Partnering Opportunities Database) a **Enterprise Europe Network**.

Pentru obtinerea informatiilor suplimentare privind oportunitatile publicate in acest bulletin, va rugam sa selectati codul profilului care va intereseaza si sa contactati cel mai apropiat **Centrul Enterprise Europe Network** (<http://een.ec.europa.eu/about/branches/?Country=RO>). Ne puteti contacta si pentru promovarea ofertei/cererii dumneavoastra de parteneriat, acest serviciu fiind GRATUIT.

OPORTUNITATI DE AFACERI

BRPT20160802001

O companie din Portugalia, înființată în anul 2007, ce are ca obiectiv oferirea unor produse și servicii de calitate în domeniile eficienței energetice și a zonelor de energie din surse regenerabile, printr-o echipă orientată spre client, este în căutarea unor noi produse inovatoare pe care să le adauge portofoliului său. Societatea caută companii private pentru a stabili acorduri comerciale de agenție sau contracte de servicii de distribuție.

BRME20160818001

O companie din Muntenegru, specializată în distribuția de bunuri de larg consum, caută furnizori activi în industria agro-alimentară, în special în produsele alimentare, băuturi alcoolice sau nealcoolice, cum ar fi vinuri, sucuri de fructe și sucuri acidulate, în scopul de a oferi o distribuție exclusivă a acestor produse, printr-un contract de servicii de distribuție, pe piața din Muntenegru. Partenerul preferat ar trebui să fie în măsură să ofere prețuri competitive și să aibă un buget de marketing pentru a introduce și susține vânzările. Calitatea înaltă a produselor este solicitată și trebuie să îndeplinească cel mai înalt standard de control al siguranței produselor alimentare.

BRES20160620001

O companie cu sediul la Barcelona, înființată în 1958, dealer oficial al mai multor branduri importante, specializată în electrocasnice, sisteme de aer condiționat și echipamente de refrigerare, oferă serviciile sale pentru producătorii care au nevoie de un partener puternic în Spania, în calitate de distribuitor. Compania a fost recunoscută drept cel mai bun brand din categoria unități de refrigerare timp de 9 ani.

BRIT20160822001

O companie din Italia, specializată în comercializarea de produse alimentare, produse gourmet, bauturi alcoolice și băuturi răcoritoare, dorește extinderea portofoliului său acționând în calitate de distribuitor/ agent pentru producători străini. Compania își desfășoară activitatea prin distribuția organizată pe scară largă și a rețelelor de retail în Centrul și Sudul Italiei. Producătorii preferați sunt cei din Balcani și Europa de Sud-Est. Compania caută să dezvolte relații de afaceri cu producători de produse alimentare și băuturi tradiționale, care ar putea fi introduse pe piața italiană.

BOPL20160825001

O mică companie de horticultură din Polonia, specializată în cultivarea merelor și fabricarea de sucuri naturale din fructe și legume, este în căutare de parteneri, societăți comerciale din țările europene, pentru servicii de intermediere în comerț. Este dorită o cooperare bazată pe acordul de distribuție a produselor agroalimentare. Sunt căutați partenerii care doresc a cumpere mere și sucuri, de exemplu: lanțuri de supermarketuri, angrosiști, magazine, etc. Compania este deschisă pentru toate tipurile de parteneri străini care sunt interesați de cooperare.

BOAM20160329001

O fabrică de vin din Armenia, ce produce mai mult de 7 tipuri de vinuri naturale, inclusiv roșu și alb, normale, seci, demi-seci și demi-dulci, precum și vinuri de epocă, prin metoda de fermentație naturală, caută agenți și distribuitori specializați în domeniul băuturilor. Distribuitori și/ sau agenți implicați în piața de vin, lanțuri de magazine, hoteluri și restaurante sunt căutați pentru acorduri de servicii de distribuție și servicii comerciale.

BOAM20160419001

O firmă din Armenia, ce este implicată în producerea de humus bio, ce poate fi utilizat pe scară largă pentru fiecare cultură în creștere, caută noi distribuitori în străinătate. Partenerii potențiali pentru această companie pot fi societăți agricole, sere și distribuitori de produse agricole, care sunt interesați de un acord de servicii de distribuție.

BOAM20160415003

O companie din Armenia, ce produce vinuri roșii de elită și vinuri roșii seci, demi-seci și demi-dulci, caută distribuitori și agenți comerciali. Distribuitori și / sau agenții de băuturi sunt căutați pentru acorduri de servicii de distribuție și / sau contracte de agenție comercială.

OPORTUNITATI DE INOVARE

TOES20150119001

Abstract: Un grup de cercetare universitară spaniolă a dezvoltat o tehnologie pentru utilizarea razelor ultraviolete (UV) de radiații germicide în dezinfectarea alimentelor. Procedura permite eliminarea agenților patogeni din alimente, fără a afecta calitatea acestora. Grupul de cercetare caută companii interesate pentru aplicații industriale pentru acord de licență, de cercetare și / sau acord de cooperare tehnică.

TOUK20161025001

Abstract: Un IMM din Marea Britanie, cu expertiză în monitorizarea mediului a dezvoltat un sistem electronic (premiat) de monitorizare pentru pompele manuale cu apă potabilă pentru țările în curs de dezvoltare. Sistemul funcționează prin intermediul rețelelor de telefonie mobilă și internet GPRS, comprimând și retransmitând datele pentru evaluare la distanță și diagnostic. Compania caută parteneri, cum ar fi ONG-uri, organizații de caritate, multinationale și producători de pompe, acorduri financiare sau acorduri de cooperare tehnică.

TOUK20161025003

Abstract: O companie din Marea Britanie a dezvoltat algoritmi unici care permit monitorizarea semnelor de siguranță și vitale ale unei persoane (cu o precizie de grad medical) pentru gama largă de utilizatori, de la poliție, sănătate mintală și spitale la domiciliu, până la vehicule, folosind numai o cameră video digitală normală. Ei caută companii care lucrează în poliție, clinici de sănătate și de îngrijire la domiciliu sau clinici pentru sănătate mintală, pentru a exploata inovația lor în aplicații noi. Ei caută parteneri pentru acorduri comerciale cu asistență tehnică.

TODE20161024001

Abstract: O universitate germană a dezvoltat un test pe baza de sânge pentru a detecta cancerul de sân și stadiile de pre-cancer. În comparație cu mamografia standard actuală, această procedură medicală necesită doar o probă de sânge. Universitatea oferă un acord de licență.

TOMK20161025001

Abstract: Un producător macedonean de materiale de construcții oferă un material izolant inovator cu proprietăți îmbunătățite. Materialul este o compoziție lichidă pe bază de apă, caracterizat prin conductivitate termică scăzută și greutate specifică, utilizabil în intervale de temperatură de la -60 la +170 grade Celsius și care posedă proprietăți îmbunătățite fiind rezistent la apă și izolat fonic. Compania caută producători de materiale de construcții interesați de acord comercial cu asistență tehnică.

TRUA20150814003

Abstract: O companie ucraineană specializată în fabricarea de patru tipuri de pâine, produse de patiserie și 38 de tipuri de produse de cofetărie caută cazan de piroliză, folosind tehnologii și investiții pentru achiziționarea și instalarea / reînălțarea echipamentelor cazanului. Obiectivul principal al companiei este reducerea consumului de energie electrică în timpul procesului de producție.

Compania caută proprietari de tehnologie, parteneri de afaceri pentru cooperare, investitori.

TRES20151223001

Abstract: Un start-up spaniol, axat pe dezvoltarea unui instrument care îmbunătățește comunicarea între persoane cu deficiențe de auz și persoane care aud, este în căutarea unui producător al unui dispozitiv detector de mișcare a mâinilor, cu caracteristici specifice. Compania caută partener pentru acord de fabricație.

TRIT20160714001

Abstract: O companie italiana care detine parc de biciclete este in cautarea unei solutii (sisteme antifurt) pentru biciclete. Componentele si senzorii dispozitivului necesar trebuie sa fie capabil de a le urmari prin GPS, de a le controla si pentru a bloca / debloca sistemul antifurt. Compania cauta parteneriate cu firme pentru acorduri comerciale cu asistenta tehnica sau un acord de licenta in cazul in care dispozitivul este patentat.

TRIT20160623002

Abstract: O intreprindere italiana care lucreaza in industria aerospatiala, feroviar a si in domeniul auto are in curs de dezvoltare un nou tip de podea de aeronave pax, format dintr-un material compozit termoplastice. Firma este in cautarea unui partener care lucreaza in sectorul materialelor compozite pentru a realiza un prototip. Compania cauta producatori pentru semnarea unui acord de cooperare tehnica.

TRRU20150727001

Abstract: O intreprindere mica din regiunea Lipetsk (Rusia), specializata in cresterea bovinelor cauta parteneri pentru a o ajuta cu introducerea unui nou proces - carne de vita afumata. Firma este interesata de incheierea unui acord comercial cu asistenta tehnica.



Comisia Europeana si persoanele care actioneaza in numele Comisiei Europene nu sunt responsabile pentru modul in care poate fi utilizata informatia continuta in acest e-buletin. Punctele de vedere din aceasta publicatie apartin autorilor si nu reflecta in mod necesar politicile Comisiei Europene.



SC IPA SA Sucursala Galati
Strada Portului nr. 10
800025, Parter, camera 03

T / F + 40 236 / 433 467

bazilapostol@ipa.ro

www.ipagl.ro
www.enterprise-europe-erbsn.ro
<http://een.ec.europa.eu>